

心を動かすプレゼンテーションスキルを身に付ける！！

ビジネスで結果を出すための プレゼンテーションセミナー

2018年

11月21日(水) 13:30~16:30

【こんな方におすすめ】

- ・説明を聞く側の反応が薄い…
- ・整理しながら話すことがうまくできない…
- ・何を改善すればよいのかわからない…

【本セミナーの狙い・特徴】

「プレゼンテーション」とは、聞き手の理解や納得を得るために必要不可欠な伝達手段です。社内外で求められる「プレゼンテーション」をより効果的に自信を持って行うために必要なスキルを身に付けるだけでなく、ビジネスで結果を出すために欠かせないポイントを学びます。座学だけでなく、グループワークや個人ワークを取り入れることで、知識の習得だけに留まらず“学んだことを即実践できる”レベルを目指します。

【定員】 **20** 名程度

【内容】 裏面カリキュラムをご参照ください

【受講料】 無料

【会場】 **境港商工会議所**

【講師】 **m's plus+ (エムズプラス)**
代表 **河上美夏氏**

【主催】 境港商工会議所

【申込み】 裏面申込書に必要事項をご記入のうえ、
11月14日(水)までにFAX又はEメール
でお申込みください。

【問い合わせ】 境港商工会議所 相談課 山田
TEL : (0859) 44-1111
FAX : (0859) 42-6577
MAIL : yamada@sakaiminato.com

講師紹介



軍師アカデミー認定

1級コンサルタント

おもてなし・組織開発コンサルタント

マックスファクター化粧品(株)に入社し、ビューティカウンセラーとして、百貨店・量販店・個人店等接客の最前線で活動。延べ25,000人以上のお客様と接し、各店舗で110%以上の売上・顧客数アップを達成。

同時に接客接遇、ビジネスコミュニケーションを中心に社内研修等を通じた人材育成担当として多くの人材を育成する。

2007年、鳥取県商工会連合会にて、鳥取県内の中小企業の経営支援に携わる。

2013年、m's plus+(エムズプラス)として独立。

≪ カリキュラム ≫

	タイトル	内 容
①	なぜプレゼンテーションを行うのか？	<ul style="list-style-type: none"> ・オリエンテーション ・プレゼンテーションの目的
②	相手を「動かす」ための3つのポイント	<ul style="list-style-type: none"> ・聞き手を知り、分析する ・メッセージを決定する ・構成を練る
③	良いプレゼンターとは？	<ul style="list-style-type: none"> ・良いプレゼンターは「自信」を持っている ・良いプレゼンターは「目的」を明確に意識している ・良いプレゼンターは「確信」を持っている
④	プレゼンテーションの実践	<ul style="list-style-type: none"> ・プレゼンテーションの準備 ・プレゼンテーションの実践
⑤	振り返り	<ul style="list-style-type: none"> ・本日の振り返り

----- 切り取らずにそのまま返信してください -----

境港商工会議所 相談課 山田 行

F A X : (0 8 5 9) 4 2 - 6 5 7 7

「ビジネスで結果を出すための プレゼンテーションセミナー」参加申込書

	事業所名	
参加者	役職・氏名	
	役職・氏名	
	役職・氏名	

※ご記入をいただきました情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナーの実態調査・分析のために利用させていただきます。